***Васильева В.В.***

*Кандидат исторических наук, старший научный сотрудник Центра социальных исследований Севера, Европейский университет в Санкт-Петербурге (Санкт-Петербург)*

[*leravasilyeva11@gmail.com*](mailto:leravasilyeva11@gmail.com)

**Частные предприниматели в северном поселке как часть сообщества:**

**моральная экономика товарных поставок**

Как известно, грузы на Север России доставляются сезонно: в теплое время года морскими или речными судами, в холодное – наземными путем (по зимникам или бездорожными транспортными средствами), круглогодично – самолетами или вертолетами. В зависимости от локальных особенностей логистики и региональных административных преференций для бизнеса, частные предприниматели вырабатывают специфичную для каждого населенного пункта логистическую схему, зачастую меняющуюся год от года вслед за изменениями в региональной конъюнктуре транспортных перевозок. Для северных предпринимателей обычно типичны крупные сезонные закупки, особенно летом и ранней осенью, когда приобретается значительное количество тяжелого товара долгого хранения. На эту закупку они зачастую приезжают в порт погрузки собственнолично, проводя несколько недель за приобретением и упаковкой грузов для перевозки.

В сентябре 2022 года я приняла участие в одной из таких закупочных сессий, проводившейся предпринимательницей из Ненецкого автономного округа в Архангельске. Вся работа по складированию и упаковке грузов производилась в огромном ангаре заброшенной судоверфи, арендуемом предпринимательницей. В центре поляны перед ангаром к моменту моего приезда уже стояли штабелями красные пожарные шкафы, груз, который принадлежал администрации и предназначался для новой пекарни, однако работу по их доставке совершала предпринимательница. Они были покрыты пузырчатой пленкой, дверцы верхних шкафов были раскрыты, пленка по-прежнему оставалась на них, но была аккуратно разрезана по форме дверец. Внутрь мы укладывали разномастные предметы: коробки с печеньем, упаковки жевательной резинки, флажки, подушки, грунт для растений и многое другое. Процесс был медленным: на максимально плотное набивание каждого шкафа уходило не меньше одного-двух часов. После этого разрезы в пленке тщательно заклеивались скотчем, им же усиливались места разрывов пленки, а также места, где в металлическом корпусе шкафа были конструктивные отверстия.

Поначалу мне казалось, что принцип их наполнения мало чем отличается от более привычного технического артефакта предпринимателя – грузового контейнера – и нацелен на то, чтобы просто извлечь финансовую выгоду из усилий, которые предпринимательница и ее семья совершают для их транспортировки. Однако через некоторое время стало ясно, что эти пожарные шкафы представляют собой не только характерный пример максимизации пользы от использования пространства, но и яркое воплощение клубка социальных отношений, в которые вплетена работа частного предпринимателя на Севере. Как я подробно рассмотрю в докладе, сами шкафы, их наполнение, а также товары, путешествующие с ними на одном паллете, принадлежат не только предпринимательнице, но и другим людям и организациям, и представляют собой очень разные в социальном отношении предметы, а их конфигурации много говорят о неэкономических аспектах частного предпринимательства на Севере. Таким образом, с помощью этого примера я проанализирую моральные обязательства, вплетенные в работу по отправке товаров в арктический поселок и свидетельствующие о важной роли частного предпринимательства в функционировании сообщества.